5 ADIMDA

ZİHNİNİZİ BAŞARIYA HAZIRLAYIN

network okulu

Tarafsız Network Marketing Platformu

network okulu
Tarafsız Network Marketing Platformu

5 Adımda Zihninizi Başarıya Hazırlayın

Yasal Uyarı!
Tüm haklan saklıdır. Bu kitabın tüm yayın hakları Network Okulu'na aittir. Bu kitapta yer alan fotoğraf/resim ve metinler Network Okulu'ndan izin alınmadan fotokopi dâhil, optik, elektronik ya da mekanik herhangi bir yolla kopyalanamaz, çoğaltılamaz, basılamaz, yayımlanamaz.

Hayallerinizi düşünün! Ve aklınıza gelen hayallerinizi bir kağıda yazın. Sizce tüm hayallerinizi gerçekleştirmeye zamanınız yetecek mi?

Hayatında birden fazla işte kariyer yakalayan, birden fazla üniversite okuyan, onlarca ülkeye seyahat eden insanlar var. Tüm bunlara nasıl oluyor da zaman ayırabiliyorlar? Bu insanların süper güçleri olduğunu iddia edebilir miyiz?

Çevrenizde hangi alan olursa olsun, o işte uzman olmuş, finansal özgürlüğünü eline almış tanıdıklarınız mutlaka vardır. Sizce bu insanlar sizden daha az mı çalışmaktadır?

Network marketingde kariyer basamaklarını atladıkça, iş yükünüzün daha da azalacağını düşünüyor musunuz?

Ya zihniniz! Network marketingde problemlerin üstesinden nasıl geleceğinizi, çözüm yollarının aslında zihninizi değiştirmekten geçtiğini biliyor musunuz?

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

İthaf

Bu kitabı okuduğunuz için teşekkürler. Umarız bu kitaptaki fikirler, binlerce kişiye yardım ettiği gibi size de yardım eder. Hatta ve hatta bu kitabın, yaşamınızı sonsuza dek değiştirmesini dileriz.

Hayatta bazı insanlar hayallerine ulaşmaktadır. Büyük bir çoğunluk ise bu hayallerinin yakınından bile geçememektedir. Hayal ettikleri okul, araba, ev, sağlık veya kariyer, onların düşüncelerinden dışarı çıkamamaktadır.

İnsanların bir kısmı hayatına, birkaç tane üniversite, birden fazla iş kolunda kariyer, birçok proje, sayısız ülkeye seyahat, yüzlerce okunmuş veya yayınlanmış onlarca kitap, mutlu bir aile vb. şeyler sığdırabilmektedir. Ancak ne var ki, büyük bir çoğunluk bu saydığımız noktaların birini veya ikisini hayatına katabilmektedir. Başarı seviyesi arttıkça da yapılan işler asla azalmamakta, aksine sürekli olarak artmaktadır. Sizin hepsine yetişmeniz gerekmektedir.

Size garanti ederiz ki öğrendiğiniz ne kadar kariyer yönetimi, para yönetimi, bireysel üretkenlik teknikleri bilirseniz bilin, her zaman yapacağınız daha fazla iş, üstesinden gelmek zorunda olduğunuz daha çok problem olacaktır.

Peki nasıl oluyor da bazı insanlar belirli bir başarıya ulaşıyor? Neden insanların büyük bir çoğunluğu bu başarıları hayal bile edemeden hayata veda ediyor? Hiç düşündünüz mü?

Sakın şöyle bir yanılgıya düşmeyin; zaten başarılı oldukları için o kadar şeyi hayatlarına sığdırıyorlar. Bu cümle tamamiyle yanlış diyebiliriz. Çünkü hayatınızın kontrolü sizin ellerinizdedir. Bu başarılara ancak düşünme, çok emek harcama ve de sürekli üzerinize gelen sorumluluklar nehriyle mücadele etme yollarını değiştirdiğiniz zaman ulaşabilirsiniz.

Bilgi ve tecrübelerinize bağlı olarak network marketing adına bu kitap içerisinde bulacağınız fikirler size tanıdık gelebilir. Okumaya devam ettiğinizde bu durumlara karşı farkındalık düzeyinizin daha da arttığını fark edeceksiniz. Ve burada öğrendiğiniz yöntemler, network marketing yolculuğunuzda uyguladığınız ölçüde, başarınıza katkıda bulunacaktır.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

İthaf

Bu kitabı okuduğunuz için teşekkürler. Umarız bu kitaptaki fikirler, binlerce kişiye yardım ettiği gibi size de yardım eder. Hatta ve hatta bu kitabın, yaşamınızı sonsuza dek değiştirmesini dileriz.

Hayatta bazı insanlar hayallerine ulaşmaktadır. Büyük bir çoğunluk ise bu hayallerinin yakınından bile geçememektedir. Hayal ettikleri okul, araba, ev, sağlık veya kariyer, onların düşüncelerinden dışarı çıkamamaktadır.

İnsanların bir kısmı hayatına, birkaç tane üniversite, birden fazla iş kolunda kariyer, birçok proje, sayısız ülkeye seyahat, yüzlerce okunmuş veya yayınlanmış onlarca kitap, mutlu bir aile vb. şeyler sığdırabilmektedir. Ancak ne var ki, büyük bir çoğunluk bu saydığımız noktaların birini veya ikisini hayatına katabilmektedir. Başarı seviyesi arttıkça da yapılan işler asla azalmamakta, aksine sürekli olarak artmaktadır. Sizin hepsine yetişmeniz gerekmektedir.

Size garanti ederiz ki öğrendiğiniz ne kadar kariyer yönetimi, para yönetimi, bireysel üretkenlik teknikleri bilirseniz bilin, her zaman yapacağınız daha fazla iş, üstesinden gelmek zorunda olduğunuz daha çok problem olacaktır.

Peki nasıl oluyor da bazı insanlar belirli bir başarıya ulaşıyor? Neden insanların büyük bir çoğunluğu bu başarıları hayal bile edemeden hayata veda ediyor? Hiç düşündünüz mü?

Sakın şöyle bir yanılgıya düşmeyin; zaten başarılı oldukları için o kadar şeyi hayatlarına sığdırıyorlar. Bu cümle tamamiyle yanlış diyebiliriz. Çünkü hayatınızın kontrolü sizin ellerinizdedir. Bu başarılara ancak düşünme, çok emek harcama ve de sürekli üzerinize gelen sorumluluklar nehriyle mücadele etme yollarını değiştirdiğiniz zaman ulaşabilirsiniz.

Bilgi ve tecrübelerinize bağlı olarak network marketing adına bu kitap içerisinde bulacağınız fikirler size tanıdık gelebilir. Okumaya devam ettiğinizde bu durumlara karşı farkındalık düzeyinizin daha da arttığını fark edeceksiniz. Ve burada öğrendiğiniz yöntemler, network marketing yolculuğunuzda uyguladığınız ölçüde, başarınıza katkıda bulunacaktır.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

İstekleriniz Konusunda Net Olmalısınız

Yetişkin insanların yalnızca %3'lük bir kesiminin açık ve yazılı hedeflerinin olduğunu biliyor muydunuz?

İstekleriniz konusunda net olmak, bireysel olarak üretkenliğinizi etkileyen en önemli kavramdır diyebiliriz. Bazı insanların birden çok alanda başarı yakalamış, bu işlerin hepsini bir arada götürebilmelerinin bir nedeni de istekleri, hedef ve amaçları konusunda zihinlerinin berrak olmasıdır.

Alanınızda başarınız için yerine getirmeniz gereken sorumluluklarınızı savsaklamanın, geri plana atmanızın nedeni, kafanızın karışık olması ve istekleriniz konusunda net olmamanızdır. Bu nedenle isteklerinizi tam ve anlaşılır şekilde belirlemelisiniz.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Ünlü yazar, eğitimci ve yaşam koçu BrianTracy, hedeflerin yazılı olmasının önemini şu şekilde dile getirmektedir;

"Hedefleri ve istekleri net olan, aynı zamanda yazılı olan insanların, kendileriyle aynı veya kendilerinden daha üstün eğitim ya da yeteneğe sahip, fakat her nedense istediklerini tam olarak kağıda geçirmeyenlerden beş-on kat daha başarılı olmaktadırlar."

Network marketingde de hedefleriniz net ve açık değilse günlük hayatınızı neye adadığınız konusunda da bir fikriniz olmayacaktır. Nereye gideceğinizi bilmiyorsanız, yolun nereye çıktığının hiçbir önemi de yoktur. Bu nedenle başarınız için öncelikle istekleriniz konusunda net olmalısınız."**Önce para kazanayım, sonra hedef belirlerim!"** Düşüncesi, emin olun sizi çok da uzağa götürmeyecektir. Yıllık, aylık, haftalık ve de günlük olarak ne yapacağınız konusunda bir hedefiniz olmalıdır. Her güne, sabah tekrardan saldırmalısınız. Her gün yeniden başlamak için bir şansınız ve bunu gerçekleştirebilmek için de 24 saatiniz var. Peki hedeflerinizi nasıl belirleyeceğiniz konusunda bilginiz var mı?

"Kimseye daha önce bilmediği bir şeyi öğretemezsiniz. Kişiyi ancak bilmiş olduğu bir şeyin farkına vardırabilirsiniz."

- GALILE

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Size Bahşedilen Her Günü Planlamalısınız

Eskilerden bir söz vardır. Belki siz de hatırlarsınız; “İki günü aynı olan zarardadır.” Fizikçilere göre doğadaki hiçbir şeyin durağan olmadığını, sürekli olarak geliştiğini ve de değiştiğini bilmelisiniz. Çünkü gelişmeyen fidan, ölmeye başlamıştır.

Siz de geri getirilemeyecek tek şey olan zaman kavramının önemini anlamalısınız. Sınırsız bir yaşam şansına sahip değiliz. Dünyadaki zamanımız tamamen kısıtlı. Eğer, başarı kovalıyorsanız öncelikle zamanın değerini bilmelisiniz. Ve böylece her gününüzü bir önceki akşamdan planlamalısınız. Çünkü her başarısızlığın altında plansız bir eylem girişimi yatmaktadır.

Harekete geçmeden önce yapacağınız bir plan sizin yeterliliğinizi inanılmaz derecede etkileyecektir. Aynı bir yolculuğa çıkmak gibi... Tatile gideceğinizi varsayalım. Ne yaparsınız? Hemen arabaya atlayıp, tatilinizi yapacak bir yer mi ararsınız? Eğer öyle olsaydı, sadece tatilinizi yapmak için yer aramaktan daha fazlasını yapamazdınız. Öncelikle, gideceğiniz yeri, yanınızda ne götüreceğinizi, evden ne zaman çıkacağınızı, eve ne zaman döneceğinizi gibi birçok noktayı planlarsınız. Bu sizin kafanızın rahat olmasına, zamanınızı daha verimli değerlendirmenize ve de tatilinizden zevk almanıza yardımcı olacaktır.

 Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Her gününüzü bir gün öncesinden planladığınızda, sorumluluğunuzun üstesinden gelmenin çok daha kolay olduğunu fark edeceksiniz. Başlamış olduğunuz işiniz, daha önceki düşünce yapınıza göre hızlı ve de sorunsuz ilerleyecektir.

Aynı şey network marketing için de geçerlidir. Network marketing de diğer iş kolları gibi ciddiyetle yapılması gereken bir iştir. Bugün, 2020 yılı itibariyle 250 Milyar Dolar'a yaklaştığı resmi verilerle ortaya konmuştur. Her girişimcilik gibi, başlangıçta kendinizin bir planı olmalıdır. Hedeflerinizi belirledikten sonra yapmanız gereken o hedeflerinizi nasıl hayata geçireceğinize dair plan olacaktır. Yoksa hayalden ileri gitmeyen düşünceler olarak kalacaktır. Nasıl gerçekleşeceğini düşünmeyi bırakın. Sadece sizi hedefinize götürecek tutarlı bir plan yapın. Evet, tutarlı bir plan. Peki sizi hedefinize götürecek bir planı nasıl yapacaksınız?

"Gideceği limanı bilmeyene hiçbir rüzgardan fayda gelmez."

- MONTAIGNE

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Önceliklerinizi Belirlemelisiniz

Kendinizi sürekli meşgul olan ancak günün sonunda hiçbir iş yapmamış olarak mı görüyorsunuz? Eğer buna cevabınız "**Evet**" ise önceliklerinizi konusunda hiçbir girişiminiz yok demektir. Gününüzü, 5 yıl sonra hayatınıza çok az ya da hiç etki etmeyecek işlerle dolduruyorsunuzdur. Sizce bu şekilde başarıyı nasıl yakalayacaksınız?

Başarılı insanların hayat hikayelerinde genelde bir püf nokta olur. O da, gündelik yaptıkları işlerin haricinde mutlaka ama mutlaka tutkularının peşinden gitmeleridir. Yani ne kadar çalışırlarsa çalışsınlar, hayatlarında fark yaratacak noktalara çok daha büyük özen gösterirler. Başarılı olduktan sonra, kendilerini önceliklerine adamıyorlar; kendilerini önceliklerine adadıkları için başarılı oluyorlar.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Ortalama insanların hangi işleri öncelik haline getirdiğini düşünebiliyorsunuzdur. Geleceklerini çok az veya hiç etkilemeyecek işlere olanca özeni gösterirler. Ancak asıl olan, yapmaları gereken işe gerekli özeni asla göstermezler. İşin asıl ilginç tarafı iki iş için de aynı süre gereklidir. Ancak belirlenen öncelik, başarınızın geleceğini belirlemede **%100 etkilidir**. Bu nedenle önemsiz işleri öncelikli halletme isteğinizi bastırmalısınız. En önemli ve de öncelikli olan işi hemen ve acilen yapmaya koyulmalısınız.

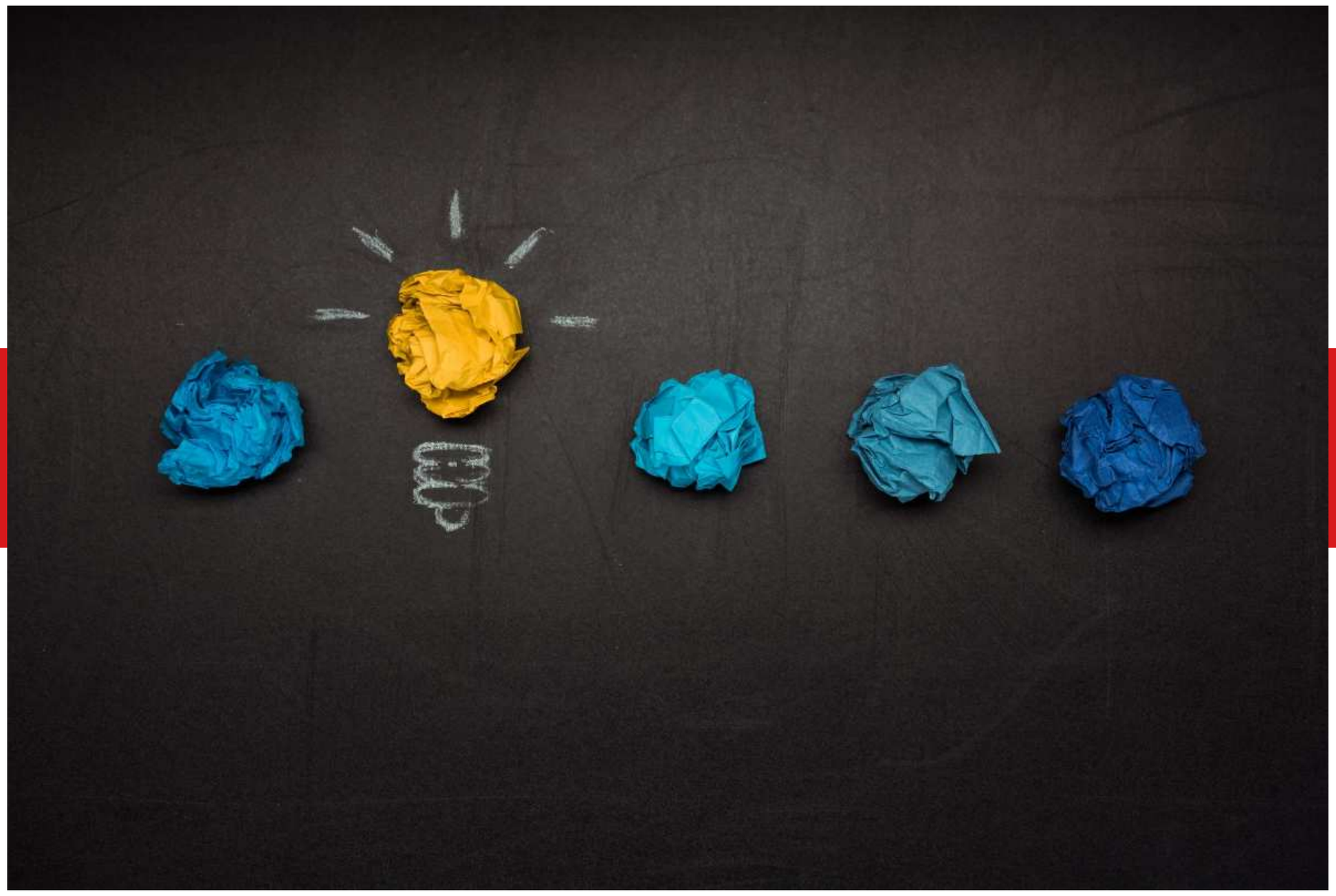
Network marketing içerisinde de her şeyi yapmak için asla yeterli zamanınız olmayacak. Gününüzü dolduracak, geleceğiniz için çok az etkili onlarca işiniz olacak. Sizi çok meşgul gösterecek, ancak günün sonunda hedefiniz için bir arpa boyu yol alamadığınızı fark edeceksiniz.

Organizasyonunuz büyüdükçe bu çok daha önemli bir konu haline gelecek. Eğer önceliklerinizi doğru belirleyemezseniz, bir süre sonra takımınızın çöküşünü izlemeye başlayabilirsiniz. Çünkü bir lider, önce önceliklerini belirlemelidir. Takımınızdaki herkes önemlidir. Ancak bazı takım liderlerinize daha fazla vakit ayırmalısınız. Belki bazıları ile o gün 5 dakikalık bir görüşme yetecektir. **Peki önceliklerinizi belirlerken nelere dikkat edeceğinizi biliyor musunuz?**

"Bir insan hiçbir zaman, nereye gittiğini bilmediği zamanki kadar uzun yol gidemez."

- OLIVER CROMWELL

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.



Kendi Motivasyonunuzu Kendiniz Korumalısınız

Şu sözleri çok duymuş olabilirsiniz; **"Girişimci zihniyeti çok başka bir şeydir. Maaşlı işte çalışmaya asla benzemez."**Bu sözlerden nefret etseniz bile doğruluk payı olduğunu anlamalısınız. Çünkü sigortalı bir yerde çalışırken, bir ay boyunca harcadığınız zamanınızın karşılığını alırsınız. Sizin ek olarak çalıştığınız yerde kendinizi geliştirmenize gerek yoktur. Örnek olarak garsonluğu düşünebilirsiniz. Gelen misafirlere ne söyleyeceğiniz, çatal bıçak takımlarını nasıl dizeceğiniz gibi her şey belirlidir. Sizin, çalıştığınız kurumun giderlerini düşürerek gelirini nasıl artırabileceğinize dair bir düşünceniz yoktur. Haklı olarak sadece emeğinizin karşılığını beklersiniz.

Girişimci bakış açısında ise patron sizsinizdir. Kendi işiniz hakkında düşünürsünüz. Kendi geleceğinizi planlıyorsunuzdur. Geleceğinizin nasıl olmasını isterdiniz? Bu düşünce ile belki gecelerinizi, günlerinizi harcarsınız. Çünkü iş, kendi işinizdir. Kendi işinizi sizden çok daha iyi şekilde kimse düşünemez .

 Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Sıradan insanların düşünce şeklini tamamen reddetmelisiniz. Çünkü herkesin yaptığı şeyleri yaparsanız, herkes ile aynı sonuçları alacaksınızdır. Aynı yoldan giderseniz, nasıl olur da farklı bir zirveye çıkacağınızı düşünebilirsiniz? Bu nedenle herkesten farklı düşünmelisiniz. Kendi motivasyonunuzdan kendiniz sorumlusunuz. Birilerinin gelip de sizi motive etmesini beklerseniz, başarı için, sonsuza kadar bekleyebilirsiniz.

Ne yazık ki insanların büyük çoğunluğu dışsal motivasyon kovaladığı için, başarısızlıklarını garantilemektedirler. Kendinizi işe koşan yine siz olmalısınız. Kendi motivasyonunuzu koruyamazsanız, kendinizi işe koşamazsanız, başkalarını nasıl yapmak zorunda oldukları şey için motive edeceksiniz?

Network marketing içerisinde de sağlam bir organizasyon kurmak istiyorsanız düşüncelerinizi değiştirmeli, onları hazırlamalısınız. "**Önce takım kurayım, sonra motive olurum.Önce para kazanayım, ben de pozitif olurum.**" Gibi düşüncelere sahipseniz, takım kurmanız çok uzun zaman alabilir. Önce pozitif olmalısınız, önce kendinizi motive etmelisiniz ki insanlar da sizi takip etsinler ki onlar da başkalarını motive edebilsinler.

Bu ticarette motivasyon her şeydir. Çünkü insanlar, (doğal olarak) negatif olmaya daha çok meyillidir. Duyacakları bir "**Hayır**" kelimesi, dünyaya küsmeleri için yeterli olacaktır. Tanıtım yaptıkları insanlarla haftalar sonra görüştükten sonra duyacakları olumsuz kelimeler, onları yerlebir edecektir. Bu gibi durumlarda takımınızın motivasyonunu korumak sizin söyleyeceğiniz ufak bir kelimeye ya da yapacağınız çok ufak bir eyleme bağlı olacaktır. Kendi motivasyonunuzu dahi dengeleyemez durumdayken, çözüm çok basit olsa bile, kendi ellerinizle takımınızı daha da kötü bir duruma doğru sürükleyebilirsiniz. Peki kendi motivasyonunuzu nasıl dengeleyeceğinizi biliyor musunuz?

"Asla vazgeçme. Bugün zor, yarın daha kötü olacak. Fakat yarından sonraki gün, Güneş doğacak!"

 Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

En İyi Yatırım, Kendinize Yaptığınız Yatırımdır

Büyümüyorsanız, kesinlikle ölüyorsunuzdur. Eğer hayatınızda başarı kovalıyorsanız bilginin, merakı uslanmaz bir öğrencisi olmanız gerekir. Çünkü sahip olduğunuz her şeyi kaybedebilirsiniz. Evinizi, arabanızı, işinizi, çevrenizi, tüm birikiminizi... Fakat sizi bırakmayacak, elinizden gitmeyecek olan tek şey kendinize yaptığınız yatırımdır. Kendinize yatırım yapma zihniyetiniz kalıcı olduğu sürece, bunların hepsini veya daha fazlasını tekrardan elde etmeniz çok zor olmayacaktır.

Başkalarına ile kendinizi kıyaslayarak vakit harcamayı bırakmalısınız. Bunun yerine, sizi yaşamış diğer tüm insanlardan ayıran özel yetenekleriniz üzerine odaklanmalısınız. Bu yetenekler için de kendinize yatırım yapmalısınız. Baltanızı ne kadar bilerseniz, odunlarınızı kesmeniz de o kadar kolaylaşacaktır. Eğer bu noktalar üzerine odaklanırsanız, neslinizin önde gelenlerinden biri olmamanız için hiçbir sebep olmayacaktır.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Kendinize yapacağınız yatırım, yine kendinizi tanımanızı sağlayacaktır. Ortalama insanların geneli hatayı başta yaparlar. Çünkü kendinizi tanımak, hangi noktalarda kendinizi geliştireceğiniz hakkında size fikir verecektir. Hayatınızın geri kalanı için çok az önemi olan noktalara gereksiz vakit harcamak yerine, sizi çok daha farklı kılacak önemli noktalara odaklanmanıza imkan verecektir.

Network marketingde de durum çok farklı değildir. Ticaret hacminiz, sizin gelişiminizle doğru orantılı olarak büyüyecektir. Bir kişi düşünün, bilmediği bir alanda ticarete girmeye karar veriyor. Ancak hiçbir araştırması yok. Bilmediği konuları dahi bilmiyor. Sizce başarı oranı nedir? Hepimiz cevabı az ya da çok biliyoruz. Network marketing de küçük çapta bir girişimcilik modelidir. Daha önce ticaret ile ilgilenmediyseniz eğer;

- Birkaç tane ürün satacağız, kitap okumanın ne gereği var?
- Para kazanmadık ki daha. Üst basamaklarımla neden görüşeyim? Onlar zaten kazanmış. Biz de kazanınca kendimizi geliştiririz.

Bu sözler size tanıdık geldi mi? Çok büyük bir çoğunluk, bunlar ve de daha fazlasını mutlaka düşünmüşlerdir. Aslında bu sözler, öğrenmeye son derece kapalı insanların düşünceleridir. Ancak şu soruyu kendinize sürekli olarak sormayı unutmayın: **"İnsanlar neden sizi takip etsin ki?"**

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Ünlü eğitmen, yazar ve de yaşam koçu T. Harv Eker bir kitabında:

"Zengin olmayan insanların çoğunun, hatta daha iddialı bir söyleyeceğim, hemen hepsinin sayısal lotoya, piyango biletlerine bir servet yatırdıklarını biliyor musunuz? Onlar, itiraf etmeseler de, paranın, hem de çok paranın onların adına torbadan çekip çıkaracak birisi aracılığıyla geleceğine sahiden inanırlar.
Elbette herkes lotoda kazanmak ister, varlıklı kişiler bile arada bir "gırgır olsun" diye bir bilet alırlar. Ama maaşlarının yarısını ya da tamamını lotoya harcamadıkları gibi, lotoda kazanmak onların servet sahibi olmak için uyguladıkları temel "strateji" değildir. Ellerindeki "gerçeği" yani parayı verip, "yalan" satın almazlar!

Başarınızı, hayatınızı, para ve başarı için gösterdiğiniz çabayı sadece ve sadece kendinizin yarattığına inanmak zorundasınız. Çünkü bilinçli ya da bilinçdışı, hepsini siz yapıyorsunuz."

İnsanlar sizde bir gelişim, değişim görmüyorlarsa sizi bir süre sonra bırakacaklardır. Bunu açıkça söylediğimiz için üzgünüz. Ancak gerçekleri süsleyerek değiştirmek hiç kimseye bir şey kazandırmaz. Gerçeklerle biran önce yüzleşmelisiniz. Başkalarını suçlayarak, başarısızlığınızı gerekçelendirerek ve de şikayet ederek vaktinizi harcamayı bırakın. Eksik veya geliştirmek istediğiniz özelliklerinizi hemen belirleyin ve de yola koyulun.

"Açılmamış kanatların büyüklüğünü kimse bilemez."

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

Son Sözler

Hayatınızda veya işinizde bulunduğunuz konumdan memnun değilseniz, şimdiye kadar yaptıklarınızı, düşündüklerinizi değiştirme vakti geldiğini unutmayın. Şimdiye kadar düşündükleriniz ve yaptıklarınızla, şuan bulunduğunuz noktaya kadar geldiniz. Eğer daha ileriye gitmek istiyorsanız, kutunun dışında düşünmeyi, daha tecrübeli insanlardan öğrenmeyi bilmelisiniz. Dünyanın en zengin insanlarının bile bir mentorları olduğunu unutmayın. Tecrübeyi tecrübe etmeye kalkmazlar. Bir plan dahilinde kendileri üzerinde çalışarak, kazandıkları evleri, arabaları, banka hesaplarını katlarlar. Bu nedenle kendinize yaptığınız yatırım, sizi asla terk etmez.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

İşte şimdi, kariyer basamaklarınızı sağlam ve de emin adımlarla çıkmanıza yardımcı olacak muhteşem bir eğitimi sizlerle buluşturuyoruz. Sizi başarıya ulaştırmak için, tam 15 saatlik müthiş bir canlı yayın. Peki bu 15 saatlik canlı eğitim içerisinde neler bulacaksınız?

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

- Normal olmak iyi midir? Neden “normal” olduk ve bundan nasıl kurtuluruz?
- Başarı için zihnimize nasıl hükmederiz? Paradigma değişimi nelere yol acar?

- Başarının en önemli maddesi nedir?
- Başarının önündeki en büyük engel nedir? Bunu nasıl aşabiliriz?
- Alışkanlık kazanmanın yolları nelerdir?
- Motivasyon nasıl sağlanır?
- Başarı yolculuğunda “bedeli bedelsizce ödemek” zihniyetine nasıl sahip oluruz?
- Korkularımızı nasıl yeneriz?
- Bilinçaltımız başarımızda ne kadar etkili?
- Para enerjisine nasıl sahip olabiliriz?
- Müşteriler için nasıl “değer odaklı satış” yapabiliriz?
- Network marketingde kültür oluşturmanın yolu nedir?
- 90 günde nasıl ivme başlatılır? Neler yapmalısınız?
- Soru cevap yayını
- Sürpriz hediyeler
- Ek dökümanlar

Bir defaya mahsus sadece 149 TL olan bu eğitim, canlı online oturum seklinde yapılacaktır ve 14 gün boyunca kaçırdığınız eğitimleri izleyebileceksiniz.

Şimdi kendi hikayeni yazma vakti... Yeni başarılar için yeni bir başlangıç yapmaya hazırsan, eğitimde görüşmek üzere!

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.

network okulu

Tarafsız Network Marketing Platformu

networkokulu.net

Her gün 10 binden fazla kişinin ziyaret ettiği 2 binden fazla güncel makalenin bulunduğu içerik sitemizi takip edip günlük yazılarımız ile kendinizi geliştirin.

networkokulu.online

Network Okulu Kampüs eğitimleri ile ister canlı yayınlara katılın,ister paket eğitimlerle profesyonel eğitmenlerden eğitim alarak hedefleriniz ulaşın.

Sosyal Medya

Bilgi paylaştıça değerlidir.Sosyal medya platformlarından bizi takip edip daha fazla kişiye değer üretmemizi sağlayabilirsiniz.

"Okuldaki eğitim, hayatınızı idame ettirmenizi sağlar. Kendinizi eğitmeniz ise, size bir servet kazandırır."

– Jim Rohn

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu**'na Aittir.